

# NEGOTIATION MASTERY

Advanced Impuls-Workshops (2–4 Stunden) – einzeln buchbar

*Outsmart. Outlast. Outperform.*

## 1 HIGH-STAKES VERHANDLUNGEN

- Komplexe Multi-Millionen-Projekte mit Struktur und Klarheit meistern
- Kostendruck, Qualität und Deadlines präzise ausbalancieren
- Selbst „No-Deal“-Szenarien in strategische Chancen verwandeln

## 2 PSYCHOLOGIE & EINFLUSSNAHME

- Fortgeschrittene Techniken einsetzen: Ankern, Deadlines, die Macht der Stille
- Manipulative Strategien sofort erkennen und neutralisieren
- Kognitive Verzerrungen gezielt zu Ihrem Vorteil nutzen

## 3 CROSS-CULTURAL MASTERY

- Erfolgreich verhandeln in Asien, Nahost, USA und Europa
- Kulturbedingte Erwartungen in globalen Megaprojekten vorhersehen
- Die wichtigsten Dos and Don'ts im internationalen Umfeld anwenden

## 4 MEHRPARTEIEN- & KONSORTIALVERHANDLUNGEN

- Verhandlungen mit mehreren Stakeholdern souverän steuern
- Gewinnbringende Koalitionen aufbauen und Allianzen managen
- Konflikte zwischen Konsortialpartnern effektiv lösen

## 5 VERHANDLUNGEN UNTER DRUCK

- Krisen und geopolitische Unsicherheit mit Präzision navigieren
- Hochfrequente Verhandlungen mit minimaler Vorbereitung meistern
- Spielräume schaffen – auch ohne klare ZOPA

## 6 KI-GESTÜTZTE VERHANDLUNGEN

- Vorbereitung boosten mit KI: Datenanalyse und Szenarienplanung
- Grenzen kennen – wo menschliche Intuition unverzichtbar bleibt
- Best Practices: KI als Vorbereitungshelfer vs. Live-Verhandlungs-Assistent

Interesse? Kontaktieren Sie uns.